



Roland Schuler
Export *Marketing Know How*

Know-how und Ressourcen für Market Development auf Exportmärkten



Roland Schuler – Export *Marketing Know How*

www.schuler-marketing.ch

Mein internationales Marketing Know-how – Ihr Markterfolg!

Beschleunigen Sie die Projekte auf internationalen Absatzmärkten durch den Einsatz von zusätzlichen **Ressourcen von aussen**. Ich bearbeite die Projekte auf Auslandsmärkten **losgelöst vom Tagesgeschäft**, aber in **engem Kontakt** mit Ihrem Unternehmen; dies im Rahmen der **Vorbereitung** und bei der **operativen Umsetzung** von Projekten.

Sie profitieren von meinem **internationalen Marketing Know-how** und **meinen praktischen Erfahrungen** aus meiner beruflichen Tätigkeit und den vielen erfolgreich durchgeführten Projekten als **Freelancer seit 1998**.

Market Development auf Exportmärkten

Market Development auf Exportmärkten umfasst grundsätzlich **zwei Aufgaben**:

- Der Aufbau von **neuen Exportmärkten**
- Die **Intensivierung der Aktivitäten auf bestehenden Exportmärkten**

Chancen im Export – Chancen auf neuen Exportmärkten nutzen

Die neuen Informations- und Kommunikationsmedien liessen die Welt stark zusammenrücken. Mit dem Effekt, dass die Aktivitäten auf Auslandsmärkten auch vielen kleinen und mittleren Firmen grosse Chancen bieten. Für **junge bzw. kleinere Unternehmen ist es durchaus erfolgversprechend** bereits von Anfang an die Fühler auf internationale Märkte auszustrecken. Je früher ein Unternehmen international aktiv wird, desto besser die Fitness für den internationalen Wettbewerb.

Intensivierung der Aktivitäten auf bestehenden Exportmärkten

Firmen, die bereits aktiv sind, bearbeiten zuweilen Exportmärkte nicht mit der Intensität, die den Markterfolg sicherstellen. Dies kann verschiedene Gründe haben: der entsprechende Markt geniesst keine hohe Priorität, die aktuelle Vertriebslösung ist nicht ideal oder es fehlen Ressourcen um sogenannte B-Märkte zu bearbeiten. Über eine Intensivierung der Aktivitäten auf bestehenden Exportmärkten können **schlummernde Potenziale freigesetzt** werden. Dies kann geschehen über ein entsprechendes Management der Vertriebskanäle oder über die Suche einer neuen Vertriebslösung im entsprechenden Markt.

Bei diesen Aufgaben im Rahmen des Market Developments auf Exportmärkten kann ich Sie effektiv und effizient unterstützen; dies aufgrund meiner Erfahrung im Verkauf und Marketing im Export und meinen spezifischen Fähigkeiten. Entsprechende Tätigkeiten sind:

Neue Exportmärkte	Intensivierung der Aktivitäten auf bestehenden Exportmärkten
<ul style="list-style-type: none">- Vorbereitung des Market Developments (Marktabklärungen, Vertriebsstrategie, Exportfitness)- Umsetzung des Market Developments (Suche von Vertriebspartnern, Aufbau des Vertriebsnetzes)- Key Account Management in der Anfangsphase	<ul style="list-style-type: none">- Analyse der aktuellen Vertriebssituation im Zielmarkt (Umsätze, Marktpotenzial, Zusammenarbeit mit Vertriebspartner); Entscheid Weiterfahren mit bestehender Lösung oder neue Vertriebslösung- Berechnen des Vertriebspotenzials aufgrund von Marktdaten- Institutionalisierung einer Verkaufsplanung mit dem Vertriebspartner- Aktives Vertriebsmanagement



Meine Fähigkeiten im internationalen Marketing und Verkauf

Exportfitness

Pragmatischer Ansatz, die Voraussetzungen für den **Auf- und Ausbau** der internationalen Geschäftstätigkeit zu schaffen.

Sparringpartner für das Exportteam und die Geschäftsleitung.

Projektvorbereitung

Auf **rationelle Art die richtigen und wichtigen Informationen** einholen, um die Marktchancen zu beurteilen.

Systematische Durchführung einer Marktanalyse in den Prioritätsmärkten als Basis für die Export-Marketingstrategie.

Erarbeiten von **griffigen Strategien** für das Business Development auf Auslandsmärkten.

Projektumsetzung

Macherqualitäten bei der Strategie-Umsetzung; **Detailkenntnisse** der internationalen Geschäftstätigkeit.

Einsatz meines Know-hows und meiner Erfahrung unmittelbar für die **operativen Marketing- und Verkaufstätigkeiten**.

Transfer meines **Know-how ins Unternehmen** und aktivieren von Potenzial in Ihrer Firma.

Systematik, Konsequenz, situative Flexibilität, Ausdauer und **Zielorientiertheit** bei der Projektumsetzung.

Anpassungsfähigkeit an die verschiedenen kulturellen Gegebenheiten und **Verständnis** für andere Geschäftsusancen mit dem Ziel, eine **dauerhafte Kundenbindung** zu erreichen.

Erfolge sichern

Vertiefen der neuen **Kunden- und Vertriebsbeziehungen** durch Wahrnehmen von Key Account Managementaufgaben.

Management der **bestehenden Vertriebskanäle** mit dem Ziel, diese zu **aktivieren** und zu **Höchstleistungen zu motivieren**.



Seit 1998: Roland Schuler Export Marketing Know-How

Seit 1998 überzeuge ich die Kunden mit meiner Arbeit; sehr viele von ihnen arbeiten regelmässig mit mir zusammen.

Gerne gebe ich Ihnen entsprechende **Referenzen** an.

Die speziellen Vorteile unserer Zusammenarbeit

- Sie erhalten **sofort fundiertes Export-Know-how** und **praktische Erfahrungen** aus zahlreichen Projekten auf internationalen Märkten.
- Die Ressourcen und das Know-how sind **flexibel disponier- und einsetzbar**.
- Eine **beschleunigte, systematische und intensivere Bearbeitung** von Projekten auf Auslandsmärkten in Zusammenarbeit mit Ihrem Team.
- Sie können auf meine **operativen Fähigkeiten** im Verkauf und Marketing bauen für die **konsequente Umsetzung** der internationalen Strategien.
- Der **Blick von aussen** verleiht **neue Impulse und Schubkraft** im Auslandsgeschäft.
- Ich verfüge über **ein internationales Partnernetzwerk**, das beigezogen werden kann.

Mein Vorschlag: Ein unverbindliches Gespräch

Am besten vereinbaren wir einen **Termin**, bei dem ich mich bei Ihnen vorstellen und einen **Überblick über meine Tätigkeiten** geben kann. Sicher haben Sie dann auch ganz spezifische Fragen, die ich gerne beantworten werde.

Ich freue mich, wenn Sie mit mir **Kontakt aufnehmen**, damit wir einen **Termin fixieren** können.



Roland Schuler - Export *Marketing Know How*
Gerbegass 6
6204 Sempach

Tel: 041 460 42 53
roland@schuler-marketing.ch

www.schuler-marketing.ch

Machen Sie den Export-Fitnessstest:
www.schuler-marketing.ch/fitness.asp



Roland Schuler
Export *Marketing Know How*